COMUNICATO STAMPA

TENAX INTERNATIONAL: IL CDA APPROVA IL BUSINESS PLAN 2025-2028

Rio Saliceto (RE), 11 maggio 2025 – Il Consiglio di Amministrazione di **Tenax International S.p.A. ("Tenax"**, o **"Società")**, società quotata su Euronext Growth Milan e uno dei principali produttori in Europa di macchine 100% elettriche per la pulizia stradale ed igiene urbana, riunitosi in data 09-05-2025 ha esaminato e approvato il Business Plan 2025-2028**.**

Vincenzo Guareschi Geddes da Filicaia, Presidente e CEO di Tenax International ha commentato: "*Con l'approvazione del Business Plan 2025-2028 si chiude una fase della vita aziendale di Tenax e se ne apre una nuova; con una sfida importante: mantenere la leadership tra i produttori di macchine elettriche per l'igiene urbana, nel momento in cui questo segmento di mercato passa dall'essere nicchia ad una fase di maturità del mercato stesso, con la conseguente crescita di una concorrenza sempre più attratta dai volumi crescenti del prodotto elettrico. Abbiamo target economici e finanziari ambiziosi, come lo erano quelli contenuti nel piano industriale redatto ormai 5 anni fa al momento dell'IPO. Allora avevamo l'obiettivo di triplicare i nostri ricavi nel giro di 4 anni e lo abbiamo fatto; siamo quindi confidenti di raggiunger ei nostri target anche per il quadriennio 25-28, grazie ad investimenti mirati in nuovi prodotti, automazione ed efficientamento, focus commerciale e apporto del prodotto Esagono".*

Il **Business Plan** approvato si basa su 4 pilastri fondamentali, che costituiscono i driver di crescita:

1. **Sviluppo prodotti e R&D**
2. **Sviluppo delle operations ed efficienza e automazione dei processi**
3. **Piano di sviluppo commerciale nei paesi ad alto potenziale**
4. **Integrazione e sviluppo delle sinergie con Esagono International**

SVILUPPO PRODOTTI E R&D

Il Piano prevede **investimenti per € 1,9 milioni** in innovazione di prodotto, consistente in introduzione nuovi modelli, miglioramento della gamma esistente e introduzione di nuove tecnologie, tra cui affinamento del prodotto **Electra 5.0**, con lancio della versione lavastrade,

sviluppo della nuova **Electra 1.0** e introduzione di nuove tecnologie, quali **guida autonoma**, **intelligenza artificiale**, **alimentazione a celle di idrogeno**.

SVILUPPO DELLE OPERATIONS ED EFFICIENTE E AUTOMAZIONE DEI PROCESSI

Il Management prevede di stanziare **€ 5,4 milioni** per adeguare la struttura produttiva ed efficientarla. Il principale progetto di investimento riguarda **l'acquisto e l'ampliamento del sito industriale**, finalizzato ad aumentare la capacità produttiva, oltre che ad ottenere un layout più adatto ad avviare la **produzione in linea per Electra 2.0**, con positive ricadute in termini di efficienza produttiva. Sempre al fine di incrementare l'efficienza verrà introdotto un nuovo **magazzino automatico** e si punterà con decisione sull'**industrializzazione** di tutti i prodotti in gamma. Infine, verranno implementati **software innovativi** per la gestione dei processi produttivi e per la qualità.

PIANO DI SVILUPPO COMMERCIALE NEI PAESI AD ALTO POTENZIALE

Nel quadriennio 2025-2028, Tenax si pone l'obiettivo di crescere mediante strategie commerciali mirate nei **mercati a più alto potenziale di sviluppo**, quali Nord America, India e Middle East, oltre che di incrementare la propria presenza in mercati ad alto potenziale in termini di volumi, ma fino ad oggi poco presidiati (Francia e Benelux), il tutto mantenendo forte il proprio focus nei mercati tradizionalmente di riferimento per Tenax, ma riducendone il peso percentuale. Per fare questo, il Management sta introducendo nuovi **area manager** ed ha in programma di rafforzare la propria rete di **dealer**, **distributori** ed **importatori**.

INTEGRAZIONE E SVILUPPO DELLE SINERGIE CON ESAGONO INTERNATIONAL

Nei programmi aziendali, l'acquisizione e lo sviluppo di Esagono, oltre ad aggiungere nel tempo fatturati e marginalità, creerà anche importanti **sinergie**, sia dal punto di vista **commerciale**, sia della **supply chain**. Riguardo il primo, viene realizzato un completamento ideale della gamma Tenax con una clientela target che è in larga parte la medesima, ma con possibilità di **ampliare la presenza del prodotto Tenax** anche in settori nei quali tipicamente è stata poco presente, come ad esempio pulizia industriale, logistica, turismo.

Dal punto di vista degli approvvigionamenti, il management ha avviato una razionalizzazione del parco fornitori, resa possibile dalla matrice tecnologica comune delle due categorie di prodotto, con **significative economie di scala** attese nel corso del periodo coperto dal Piano.

TARGET ECONOMICI E FINANZIARI 2025

- Ricavi di vendita: € 26,2 milioni;
- EBITDA: € 2,6 milioni;
- EBIT: € 1,1 milioni;
- Utile lordo: 0,4 milioni;
- Patrimonio netto: € 7,7 milioni;
- PFN: € 9,8 milioni

TARGET ECONOMICI E FINANZIARI 2028

- Ricavi di vendita: € 53,4 milioni;
- EBITDA: € 8,9 milioni;
- EBIT: € 7,8 milioni;
- Utile lordo: 7,3 milioni;
- Patrimonio netto: € 7,7 milioni;
- PFN: € 5,6 milioni
- Ricavi di vendita consolidati (Tenax-Esagono): € 68 milioni
- EBITDA consolidato 2028 (Tenax-Esagono): € 10,7 milioni
- EBIT consolidato 2028 (Tenax-Esagono): 9,3 milioni
- Utile lordo consolidato 2028 (Tenax-Esagono): 8,7 milioni

INCONTRO CON LA COMUNITÀ FINANZIARIA

Il Business Plan 2025-2028 sarà presentato alla comunità finanziaria lunedì 11 maggio 2025 nel corso di una video conference alle ore 11.

Il presente comunicato stampa è disponibile anche sul sito internet dell'Emittente www.tenaxinternational.com (sezione Investor Relations/Comunicati Stampa).

◆◆◆◆

A proposito di Tenax International S.p.A.

Tenax International è uno dei principali player a livello mondale integralmente dedicato alla produzione, distribuzione ed assistenza di macchine ecologiche 100% elettriche ed a basso voltaggio per la pulizia e l'igiene urbana.

La PMI Emiliana, con sede in provincia di Reggio Emilia, è l'unica attualmente sul mercato ad essere stata in grado di tradurre la propria vocazione elettrica in una gamma completa di spazzatrici e lavastrade compatte che nascono 100% elettriche (quindi non elettrificate in seguito) a basso voltaggio (inferiore a 50 volt).

◆◆◆◆

PER INFORMAZIONI:

Tenax International S.p.A.
Via Balduina 3
42010 - Rio Saliceto (RE)
AD, CFO e IR: *Alessandro Simonazzi*
Mail: ir@tenaxinternational.com
Tel. + 39 340 0648552

EnVent Italia SIM S.p.A. – Euronext Growth Advisor
Via degli Omenoni, 2 – 20121 Milano
Giancarlo D'Alessio
Mail: gdalessio@envent.it

MIT SIM - Specialist
Corso Venezia 16
20121 – Milano (MI)